

脳を育てる運動遊び

脳科学で
実証済み

こどもプラス

- ✓ 学力がアップ
- ✓ 心とカラダを育む
- ✓ たくさんの成功体験!

発達支援の総合教室



こどもプラス

こどもプラスホールディングス株式会社

〒160-0008 東京都新宿区四谷三栄町4-12 第2森初ビル1階

TEL 0120-970-421 FAX 03-6800-2397

【FC募集】 <http://jc-fc.com/> 【FC本部】 <http://kodomo-plus.co.jp/>

Kodomo Plus Holdings

他業種にも関わらず多くの方が、新規参入する、
社会貢献のビジネスです。

銀行からも『安定した会社の経営者』と見られる
私たちの福祉事業に、あなたもチャレンジしませんか？

当社は、この事業を手がけて、たった1年で年商2億5000万円にまで
成長させ、とても大きな営業利益を生みました。

当社はフランチャイズ展開を始めて、わずか6年ほどの会社です。
しかし、6年間で160店舗の開所のお手伝いをしてきました。
放課後等デイサービスのフランチャイズとしては、
国内トップクラスの会社で、自治体からも高い評価を得ています。

安定した経営が魅力で、多店舗展開しやすい
参入する企業が増えても、なお成長を続けている
『放課後等デイサービス』のご案内



当社代表

ビートたけし
TVタックル!

脳を育てる運動遊び

脳科学で
実証済み

運動だけの教室とは違い、
学習支援など様々な療育
を提供する総合教室です。

こどもプラス

経営という戦いを始めるとき あなたならどちらを選びますか？

- 1 何も武器を持たず、気合いと根性で戦いに挑む！
- 2 集客力のあるブランド、脳科学という学術的な裏付けという武器を使って最少のダメージで確実に勝てる戦い方を！

私たちは、これからも学術の世界で戦い続けます。
脳科学という最新のテクニックを使って、さらにブランド力を高め
フランチャイズ加盟者の価値を高め続けることをお約束します。

目先の利益だけでなく、あなたは、10年20年も先のことを
考えることができる、優秀な経営者であれば
戦い方は、自ずと決まってくるはずですよ。

あなたからの連絡をお待ちしております。

誰もが認める特徴をもち ダントツに業績を伸ばしている デイサービス事業に参入しませんか？

はじめまして。柳澤弘樹と申します。

私は学者であり、経営者です。発達障がいの子どもの、うつ病の成人、高齢者の認知症まで、脳に関する研究を数多く手がけてきました。そして、研究で明らかになったことを多くの人に還元していきたい。その思いから、会社を起し経営者として、多くの方に当社のプログラムを提供しています。

私たちのノウハウの半分は無料で提供しています。なぜ、無料かというと、自治体など予算が年度ごとに区切られているお客さんに取り入れてもらうためには、無料でなければ提供することが難しいことがあるからです。

日本の子ども達の未来のために！あなたも、放課後等デイサービスで、子どもたちの未来を明るくする手助けをしませんか。

代表取締役
脳科学者 博士 柳澤 弘樹

連絡先: support@jc-fc.com



テレビ朝日「たけしのTVタックル」
大竹まことさんが脳テストに挑戦



TBS「人体科学ミステリー」
WBA世界ライトフライ級チャンピオン
井岡一翔 選手

テレビでも活躍中の若手研究者

フランチャイズに加盟すると…

加盟金以上のキャッシュバックがあります!

さらに、利用者を獲得するためのブランドと強力な武器が手に入ります!

許認可を確実に取得して開所します!

放課後等デイサービスを開所するには、都道府県が発行する許認可が必要です。通常、行政書士などに依頼して許認可を取得するための書類を作成してもらうためには、30万円～50万円ほどかかります。当事業は平成24年からスタートした比較的新しい事業のため、経験豊富な行政書士は多くありません。引き受けてもらえたとしても、書類に不備が多かったり、契約書や重要事項証明書などの作成に手間取ることが多く、最悪の場合、開所しようとしていた月に許認可がとれず、1ヶ月も開所が遅れてしまう。つまり、一ヶ月分の人件費100万円程度が無駄になってしまうこともあります。

集客のチラシ、名刺の作成

集客をする、つまり利用者を獲得するためには、保護者が自分の子どもを通わせたいと思ってくれなければいけません。保護者にとって、大切な自分の子どもを通わせる教室を選ぶときに、信頼のおける教室であることが大切です。私たちの教室で行うプログラムは、学術的にも実証されていることがイチバンの特徴です。多くの教育委員会に取り入れられるほど、信頼性が高いので、保護者の信頼を得やすいです。これをしっかりと保護者に伝えるための資料が揃っています。あなたは、提供されたチラシやポスターを配布するだけで、私たちが長年かけて築き上げてきたブランドと信頼性を手に入れ、集客することができます。もちろん、職員の教育はしっかり行いますのでご安心ください。



利用者をガッチリ集められるでしょう

教室をオープンしても、利用者が集まらなければ運営費が得られません。さらに、できるだけ早く教室を定員でいっぱいになりたいと誰もが思うはず。福祉事業は、居酒屋や美容院のように、広告をだしたり、折り込みチラシを入れても、なかなか人が集まりません。私たちが、これまで試行錯誤してきたデータをもとに、最短で利用者を獲得するための方法について、しっかりとレクチャーします。お金をかけずに、1か月程度の営業活動をするだけで、かなりの利用者を集めることができるでしょう。ビデオ教材も充実しているので、わざわざ足を運ばなくても、集客のテクニックを全ての職員へ簡単に伝えられます。

集客用ホームページの作成

保護者の方は、は、とても熱心な方が多いです。自分の子どものために、あらゆる方法で情報を集めて、子どものために良い環境を提供してあげようという親心が伝わってきます。そんな保護者の方の多くは、インターネットで情報を収集することが多いです。私たちが手がけたホームページをご覧ください。放課後等デイサービスを初めてご利用される保護者の方にも、安心して選んでいただける内容となっております。また、問い合わせに繋げるためのホームページを作るだけでなく、検索でも上位表示が可能となります。



送迎用の車両を安価で提供!



送迎用の車両は、中古の車で十分だと思います。開所してすぐのときは、経費を抑えることが大切です。私たちが提携している自動車業者は、業界でも最安値で中古の車両を手に入れ、手数料を限りなく安く提供してくれます。

7人乗りの普通車であれば80万円～(車検つき、納車手数料など含めて)で手配できます。当社のリースサービス※もご利用いただけます。
※リースのご利用には審査があります。

職員をシッカリ育てます!

放課後等デイサービスは、人を育てる仕事です。子ども達を指導する職員の教育をしっかりと行う必要があります。私たちは、運動指導を教えるだけでなく、療育のプロフェッショナルを育てるための研修を実施いたします。

これまでに作った研修ビデオをご覧いただきながらカリキュラムを学びます。さらに、毎月、運動指導、集客のテクニック、リスクマネジメントなど、様々な研修会を開催します。

もし、あなたが経営者で現場に入らないとしても、放課後等デイサービスをどなたかに任せて開所するとしても、私たちの研修会に職員が参加することで運営していくことができるはず。です。



必要書類を整備するサポート

社員が10名以上いる会社では、労働局に就業規則や賃金規定を提出しなければいけないことは、経営者の方ならご存じだと思います。

しかし、これを社労士などに依頼すると1つの書類で15万円ほど請求されます。フランチャイズにご加盟いただいた方には、私たちがもつサンプルを活用していただけます。助成金を取るためにも、私たちの豊富な知識を活用してください。

業務の効率化と経費削減

開所までに必要となる書類や、日々使用する、たくさんの資料のひな形をご提供いたします。一からマニュアルなどを作るのは骨が折れる作業です。それらの作成にかかる手間を大幅に削減することができます。

また、シフト表の作成についてもアドバイスをいたしますので、無駄な人件費をカットすることが可能です。



無駄な設備は必要ありません

放課後等デイサービスの開所で義務づけられている備品は、約20万円揃います。その他、パーティションやフロアマットを設置しても約50万円ほどで、環境を整備することができます。テナントの広さや状態にもよりますが、高齢者デイサービスのように多額の設備費用は必要ありません。私たちがアドバイスしたものを購入していただければ、無駄な費用をかけることなく開所することができます。一般的なフランチャイズに比べて、初期投資を抑えて、事業をスタートすることができます。

加盟金 (1店舗目)

1事業所あたり → **300** 万円(税別)

※加盟金には、許認可取得書類作成支援費用、商標使用許諾料、チラシ・パンフレット使用許諾料、初期研修費用、運営書類一式などが含まれます。

加盟金 (2店舗目以降)

1事業所あたり → **100** 万円(税別)

% ロイヤルティ

1事業所ごとに → **売上の10%** (税別)

※ロイヤルティの内訳は、研修会参加費用、商標使用料、運営指導料、初期研修費用、スタートアップ教材費用、研究開発費用です。

初期投資

1事業所ごとに → **650~950** 万円(税込)

高齢者のデイサービスでは、初期投資に平均1,500万円ほど必要だと言われます。しかし、子どもを対象にした放課後等デイサービスは、半額程度の金額でスタートすることができます。初期投資として、物件取得費用(約50~120万円)、内装費(約20~80万円)設備費用(30~60万円)、フランチャイズ加盟金(300万円(税別))、運転資金(約350万円)などです。テナント賃料によって変わります。※あくまでも目安であり金額を保障するものではありません。※融資を受ける場合は、準備金として300万円ほどの手持ち金が必要になることが多いです。詳細は、金融機関とご相談いただけます。



【すぐにセミナービデオが見たい方】
fc@npo-hoiku.com

※空メールを送ると自動返信で動画のURLが届きます。

※パソコンのアドレス専用です。スマホの場合は、以下のページにアクセスして下さい。

メールが届かない方はコチラにアクセスして下さい。

<http://jc-fc.com>



【お問い合わせ専用アドレス】

support@jc-fc.com



事業モデル

年間売上げは → **3,000~3,500** 万円

営業利益は → **1,000~1,500** 万円

※本部が指導する集客、宣伝、見学会を開催して、職員が本社が基準とする対応ができれば、事業モデルの数値は実現可能です。実際に、既存の店舗の多くは上記の金額をクリアしています(2017年10月時点)。※あくまでも目安であり金額を保障するものではありません。



物件の選定

事業所の家賃1ヶ月 → **18~28** 万円

※物件の選定に関してのアドバイスをします。ただし、最終的な決定はオーナー様にご判断いただけます。目安として、200㎡未満の物件で訓練室として40㎡以上が確保できる貸テナントをお探してください。200㎡以上のテナントはご相談ください。



運転資金

1事業所あたり → **350~500** 万円

※放課後等デイサービスは、運営費が国保連から支払われます。支払までに2ヶ月かかるため、開業後4ヶ月分の運転資金を確保することをオススメします。
例) 4月の利用数 → 120人・・・6月15日くらいに支払われる。約130万円
8月の利用数 → 240人・・・10月15日くらいに支払われる。約255万円



利用者 (定員)

※1日の定員は10名までの場合

1日の定員数 → **10** 人

利用料は、高齢者の介護保険と同様に単位計算されます。平日1回の利用で、約10,000円が支払われます。毎日10名の利用があれば、月に約260万円の売上げになります。※2019年10月の時点で週6日以上営業した場合の売上げです。休日は、一回の利用で約11,500円/人となります。※厚生労働省の決定により基礎単位や1単位あたりの金額が変動することがあります。

Kodomo Plus Holdings, Inc.

デイサービス事業 起業のご案内

詳細は、セミナービデオでご覧いただけます。
こちらにメールをお送りください。